

業務を正しく計測・評価する

2019
第2回

営業力研修会



2019/12/16(月)
13:30-16:00
@共同受発注センター



工賃アップに悩んでいませんか？

- ・何から手を付けて良いのかわからない。
- ・単価交渉のイメージがわからない。

業務を正しく計測・評価し、**単価交渉**をするのか、**業務実施方法を改善**するのかを**把握**しましょう。

施設全体の業務を**俯瞰・整理**して、
目標達成のための**戦略**を決めましょう。

単価交渉のための資料作りをしましょう。

参加費は無料です。

※非会員の方は、会員になって頂きます。(年会費:3,000円(税込))

お問い合わせ

茨城県共同受発注センター

TEL.029-243-3022

E-mail kyodo@harness.jp

営業力研修会 開催要項



- 開催日 2019年12月16日(月) 13:30-16:00
- 開催場所 茨城県精神保健福祉センター 3F会議室
(〒310-0852 水戸市笠原町993-2)
- 主催 茨城県心身障害者福祉協会 茨城県共同受発注センター
- スケジュール ※時間については当日の進行により多少変更になることがあります。

○開会挨拶・はじめに (13:30~13:40)

○第1部 **業務を計測・評価する** (13:40~14:50 休憩含)
工賃を上げる活動をしているといっても、...

何から手を付けていいのかわからなくなっていますか？

そもそも**単価の決まる仕組み**は分かっていますか？

また、業務の計測・評価ができていないと、いつまでも改善できません。

正しい業務計測・評価方法を習得して、単価改善につなげましょう。

○第2部 **受注する仕事のバランスについて** (15:00~15:20)

個別業務の計測・評価が出来たところで、施設全体で、

どうバランスを取っていくべきなのかを考える必要があります。

個別業務には、数字以外に、人間関係、歴史、何か意味がある場合もあります。
どこまで考慮するのか、どちらを優先するのか、

判断をする前の整理の仕方をレクチャーします。

○第3部 **交渉資料の作成** (15:30~15:45)

単価交渉を行う際の資料作りについてレクチャーします。

■定員:先着順 **30名** ■申込期限 12月18日(月)

■持参するもの:**筆記用具、電卓等 (できれば自施設の業務データ)**

FAXまたはメールで申し込み

茨城県共同受発注センター FAX:029-243-3033
mail : kyodo@harness.jp

参加施設名		電話	- -
参加者名			
緊急連絡先(携帯)	- -	メール	@

第2回

※メールの場合は、上記の内容を、本文に記載して下さい。
メールタイトルは、「第2回営業力研修会申し込み」として下さい。